







Chantal Balmont Conseil & Formation

1 Formatrice - 20 ans d'expertise - 80 thèmes de Formation - 7800 Stagiaires

Les bases du modèle Process Com®

Développer une communication positive avec la Process Communication®

Optimiser ses relations professionnelles

-  Découvrir un modèle qui surprend
-  Facile à mettre en pratique, utilisé par la NASA
-  Adopter des réactions bienveillantes et connaître les clés pour avoir des interactions conviviales avec ses interlocuteurs
-  Imaginer avec plus d'aisance comment adapter votre communication selon les profils de personnalité
-  Mettre en confiance et avoir confiance en soi pour désamorcer les tensions
-  Connaître un "process" de communication performant pour développer son impact personnel

Qu'est-ce que la Process Com ?

La Process Com est un modèle immédiatement opérationnel qui permet de mettre en place une communication efficace. Il prend en compte la spécificité de chacun et permet d'être plus efficace dans nos relations.

La Process Com est connue et utilisée dans le monde entier comme outil de communication. Ce modèle a été créé par le psychologue américain Taïbi Kahler. Il a permis de constituer des équipes complémentaires, plus sereines et de prévoir les réactions des astronautes sous stress.

Taïbi Kahler a ensuite développé son modèle à travers l'écoute, le management, la négociation, le coaching, la gestion des conflits et la prévention des risques psychosociologiques. Kahler Communication développe le modèle en France depuis 1987. A ce jour plus de 120 000 personnes utilisent la Process Communication.

Objectifs

Lors de cette formation, vous vous familiariserez avec la connaissance théorique et pratique du modèle Process Communication®.

Vous découvrirez comment améliorer vos qualités relationnelles, et développer des relations gagnant-gagnant avec vos différents interlocuteurs.

Public

Toute personne désirant développer une communication interpersonnelle qui transmet une énergie positive et adaptée selon le type de personnalité de ses interlocuteurs.



Durée : 3 jours

Tarif : 1920€ net de taxes

Inventaire de personnalité inclus

Dates : 8 & 9 Avril + 10 Mai

2019 - 26 & 27 Juin + 9 Sept.

2019 - 5 & 6 Sept. + 8 Nov.

2019 - 6 & 7 Nov. + 16 Déc.

2019 ou démarrage immédiat

Lieu : Écully, ou à définir

Code : PCM1201

Intervenant :

Chantal Englebert-Balmont

Tél : 06.80.05.03.76

Mail: formation@balmont.net



Also in English



Chantal Balmont Conseil & Formation

1 Formatrice - 20 ans d'expertise - 80 thèmes de Formation - 7800 Stagiaires

Les bases du modèle Process Com®

Programme

Comprendre les concepts de base de la communication selon la Process Com®

- Présentation de l'intelligence du modèle et des composantes pour les six types de personnalité et leur manière spécifique de communiquer: empathique, promoteur, rebelle, rêveur, travailleur, persévérant.
- Les canaux de communications privilégiés
- Son inventaire de personnalité

Mieux se connaître pour une bonne gestion de soi

- Les différents modes de perception et environnements préférés par chaque type de personnalité.
- Auto perception : exercice individuel sur les caractéristiques personnelles
- Auto positionnement sur chaque axe et mise en forme du profil d'auto-positionnement
- Les stratégies de motivation et les besoins psychologiques de nos interlocuteurs.
- Les mécommunications sous stress et les séquences de stress.

Anticiper et gérer les comportements négatifs d'une personne sous stress

- La dynamique du stress
- La gestuelle, les attitudes et les comportements révélateurs par type de personnalité,
- Repérer et comprendre rapidement les difficultés relationnelles sous stress.

Les différents canaux de communication pour personnaliser ses relations

- Connaître le style de management différencié pour chaque type de personnalité
- Susciter une dialogue constructif en utilisant le canal privilégié de son interlocuteur,
- Initier une communication optimale et constructive pour mieux convaincre et développer des relations saines.

Pédagogie de la formation

Cette formation donne des acquis durables à partir de théorie, d'exercices didactiques, de mises en situation, d'exemples personnels et de films vidéos.



Toutes les actions de formation de Chantal Balmont Conseil répondent parfaitement aux exigences du Décret Qualité DataDock du 30 Juin 2015. Elles sont référençables par l'ensemble des financeurs de la formation professionnelle.



Durée : 3 jours

Tarif : 1920€ net de taxes

Inventaire de personnalité inclus

Dates : 8 & 9 Avril + 10 Mai

2019 - 26 & 27 Juin + 9 Sept.

2019 - 5 & 6 Sept. + 8 Nov.

2019 - 6 & 7 Nov. + 16 Déc.

2019 ou démarrage immédiat

Lieu : Écully, ou à définir

Code : PCM1201

Intervenant :

Chantal Englebert-Balmont

Tél : 06.80.05.03.76

Mail: formation@balmont.net



Also in English

