

Formation Balmont

1 Formatrice - 20 ans d'expertise - 80 thèmes de Formation - 7800 Stagiaires

Négociation interculturelle

Cette formation donne aux participants une compréhension profonde des différences culturelles qui existent au sein des organisations mondiales et leurs clients, et la façon de reconnaître ces différences.

Les participants travaillent par le biais d'une approche structurée utilisant des outils et des matrices qui permettent de comprendre comment et pourquoi ils peuvent être plus efficaces et efficaces dans un environnement inter-culturel.

Le cours se concentre sur l'amélioration de la communication interculturelle et les compétences de présentation, avec des études de cas dans la gestion efficace des réunions interculturelles et virtuelles et les équipes, et la négociation interculturelle.

Le programme est conçu pour tous les gestionnaires et les spécialistes des RH qui travaillent pour une organisation multi-nationale, ou avec une équipe multi-nationale. Il serait également utile pour les personnes qui ont besoin de mieux comprendre les impacts et les conflits potentiels des différences culturelles.

Objectifs

- Comprendre l'impact de la culture sur les relations professionnelles internationales
- Développer ses compétences en négociation interculturelle
- Préparer les managers à évoluer dans un environnement interculturelle

Public

Cadres, managers, chefs d'équipe, chefs de projets, responsables, commerciaux...

Prérequis

Être déterminé pour s'impliquer personnellement dans la formation, pour s'approprier les techniques et pour en recueillir tous les bienfaits.

Programme

- Comprendre les dimensions inter-culturelles et leurs contextes
- Négociation commerciale internationale : analyse comparée entre différents pays
- Les différents styles de négociation selon la culture de son interlocuteur
- Le rapport au temps
- L'approche Individu / groupe
- Comment réduire malentendus interculturels et développer une richesse permanente
- Comment participer efficacement à des réunions interculturelle virtuelles
- Augmenter l'aptitude à travailler efficacement avec des collègues en équipes multiculturelles
- Améliorer nos compétences de négociation en communication interculturelle.

Pédagogie de la formation

Alternance de théorie et d'exercices pratiques, travaux de réflexion en sous-groupes.

Toutes les actions de formation de Chantal Balmont Conseil répondent parfaitement aux exigences du Décret Qualité DataDock du 30 Juin 2015. Elles sont référencées par l'ensemble des financeurs de la formation professionnelle.



Durée : 2 jours (14H de F°)

Tarif : 1659€ net de taxes

Dates : 23 & 24 Janv. 2025 -
20 & 21 Mars 2025 - 11 & 12
Juin 2025 - 18 & 19 Sept.
2025 - 20 & 21 Nov. 2025 ou
démarrage immédiat

Lieu : Lyon - Paris - Toulouse

Code : RC0605

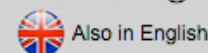
Intervenant :

Isabelle Dreuilhe-Leiterer

Tél : 06 82 55 98 09

Mail:

isabelle.dreuilhe@cowinr.fr



RÉPUBLIQUE FRANÇAISE